

CH-3018 Bern
Weidgasse 22, Postfach
Telefon +41 (0)31 998 31 11
Fax +41 (0)31 998 31 98
E-Mail info@hsb-bern.ch

Postkonto 30-4923-1
BEKB Bern
UBS Bern
CHE-102.474.740 MWST
www.hsb-bern.ch



Hans Schmid AG
CH-3018 Bern

Drahtgeflechte • Zäune • Tore
Grillages • clôtures • portails

Stellenprofil – Technischer Verkauf

Ausgangslage:

Die Firma Hans Schmid AG ist seit vielen Jahren im Metallbau tätig. Haupttätigkeitsgebiete dieses Bereiches sind auf Mass und Kundenwunsch angepasste Flügel- und Schiebetore, sowie Sektional- und Rolltore. Handbetätigte wie auch automatische Tore werden im Haus entwickelt und hergestellt. Trennwände, Zaunzubehöre, Geländer, Vegetationswände, Rankhilfen und div. Metallbauerarbeiten gehören ebenfalls zu unserer Produktpalette.

Für unser Verkaufs- und Projektteam benötigen wir einen neuen Mitarbeiter.

Folgende Arbeiten stehen an:

- Projektaquisition
- Kunden beraten
- Angebote erstellen
- Angebote Preisdefinition, kalkulieren
- Aufträge abschliessen, erfassen und überwachen
- Projektleitung von kleineren Projekten.
 - Projektplanung
 - Einkauf
 - Projektdurchführung begleiten
 - Projekt überwachen
- Sie beschäftigen sich mit folgenden Produkten
 - Areal- und Gebäudetore
 - Schiebetore
 - Drehflügeltore
 - Drehkreuze
 - Schranken
 - Sektionaltore
 - Schwingtore
 - Rolltore
 - Abgrenzungen wie Zäune, Trennwände und Geländer
 - Stahlgitterzäune
 - Geflechtzäune
 - Holzzäune
 - Staketenzäune
 - Geländer
 - Handläufe
 - Gittertrennwände
- Das Arbeitsgebiet ist im Grossraum Bern, 80% der Arbeiten sind $\frac{3}{4}$ Fahrstunde um Bern. Sporadisch ganze Schweiz möglich.

CH-3018 Bern
Weidgasse 22, Postfach
Telefon +41 (0)31 998 31 11
Fax +41 (0)31 998 31 98
E-Mail info@hsb-bern.ch

Postkonto 30-4923-1
BEKB Bern
UBS Bern
CHE-102.474.740 MWST
www.hsb-bern.ch



Hans Schmid AG
CH-3018 Bern

Drahtgeflechte • Zäune • Tore
Grillages • clôtures • portails

Bei Eignung könnten nach guter Beherrschung der ob genannten Tätigkeiten und Produkte folgendes die Arbeiten ergänzen:

- Marketing Tätigkeiten
- Produktmanagement
- Planungstätigkeiten

Aus obigen Arbeiten ergibt sich folgende Qualifikation:

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich oder im Verkauf
- Erfahrung entweder im Produktebereich oder im Verkauf von Projekten oder technischen Produkten im Bauwesen.
- Erfahrung in der Durchführung von kleinen Projekten (bis ca. 10'000.- CHF Auftragssumme)
- Führerausweis Kategorie B
- Französischkenntnis von Vorteil
- Ausgesprochen grosses Engagement für den Kunden. HSB bietet überdurchschnittliche Leistungen für den Kunden.
- Anstellungsbeginn nach Vereinbarung

Tel.-Auskünfte gibt Ihnen gerne Mathias Schmid, 031 998 31 91* oder per E-Mail mathias.schmid@hsb-bern.ch*

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.