

CH-3018 Bern  
Weidgasse 22, Postfach  
Telefon +41 (0)31 998 31 11  
Fax +41 (0)31 998 31 98  
E-Mail info@hsb-bern.ch

Postkonto 30-4923-1  
BEKB Bern  
UBS Bern  
CHE-102.474.740 MWST  
www.hsb-bern.ch



Hans Schmid AG  
CH-3018 Bern

Drahtgeflechte • Zäune • Tore  
Grillages • clôtures • portails

# Stellenprofil – Technischer Verkauf

## Ausgangslage:

Die Firma Hans Schmid AG ist seit vielen Jahren im Metallbau tätig. Haupttätigkeitsgebiete dieses Bereiches sind auf Mass und Kundenwunsch angepasste Flügel- und Schiebetore, sowie Sektionaltore und Rolltore. Handbetätigte wie auch automatische Tore werden im Haus entwickelt und hergestellt. Trennwände, Zaunzubehöre, Geländer, Vegetationswände, Rankhilfen und div. Metallbauerarbeiten gehören ebenfalls zu unserer Produktpalette.

Für unser Verkaufs- und Projektteam benötigen wir einen neuen Mitarbeiter.

## Folgende Arbeiten stehen an:

- Projektaquisition
- Kunden beraten
- Angebote erstellen
- Angebote Preisdefinition, kalkulieren
- Aufträge abschliessen, erfassen und überwachen
- Projektleitung von kleineren Projekten.
  - Projektplanung
  - Einkauf
  - Projektdurchführung begleiten
  - Projekt überwachen
- Sie beschäftigen sich mit folgenden Produkten
  - Areal- und Gebäudetore
    - Schiebetore
    - Drehflügeltore
    - Drehkreuze
    - Schranken
    - Sektionaltore
    - Schwingtore
    - Rolltore
  - Abgrenzungen wie Zäune, Trennwände und Geländer
    - Stahlgitterzäune
    - Geflechtzäune
    - Holzzäune
    - Staketenzäune
    - Geländer
    - Handläufe
    - Gittertrennwände
- Das Arbeitsgebiet ist im Grossraum Bern, 80% der Arbeiten sind  $\frac{3}{4}$  Fahrstunde um Bern. Sporadisch ganze Schweiz möglich.

CH-3018 Bern  
Weidgasse 22, Postfach  
Telefon +41 (0)31 998 31 11  
Fax +41 (0)31 998 31 98  
E-Mail info@hsb-bern.ch

Postkonto 30-4923-1  
BEKB Bern  
UBS Bern  
CHE-102.474.740 MWST  
www.hsb-bern.ch



**Hans Schmid AG**  
**CH-3018 Bern**

Drahtgeflechte • Zäune • Tore  
Grillages • clôtures • portails

**Bei Eignung könnten nach guter Beherrschung der ob genannten Tätigkeiten und Produkte folgendes die Arbeiten ergänzen:**

- Marketing Tätigkeiten
- Produktmanagement
- Planungstätigkeiten

**Aus obigen Arbeiten ergibt sich folgende Qualifikation:**

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich oder im Verkauf
- Erfahrung entweder im Produktebereich oder im Verkauf von Projekten oder technischen Produkten im Bauwesen.
- Erfahrung in der Durchführung von kleinen Projekten (bis ca. 10'000.- CHF Auftragssumme)
- Führerausweis Kategorie B
- Französischkenntnis von Vorteil
- Ausgesprochen grosses Engagement für den Kunden. HSB bietet überdurchschnittliche Leistungen für den Kunden.
- Anstellungsbeginn nach Vereinbarung

Tel.-Auskünfte gibt Ihnen gerne Mathias Schmid, 031 998 31 91\* oder per E-Mail mathias.schmid@hsb-bern.ch\*

**Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.**