



SCHAFFT GRENZEN OHNE GRENZEN



QUALITÄT • BERATUNG • PLANUNG • FABRIKATION • MONTAGE VOR ORT • UNTERHALT

HSB – der starke Partner für technisch anspruchsvolle Abgrenzungen und Zugänge.

Schweizweit vertreiben wir unsere Produkte an Eisenhändler, Handwerker und regionale Fachfirmen. Nebst dem Angebot für Standard-Zaunarten mit passenden Türen, sind wir der Spezialist für technisch anspruchsvolle, auf Kundenwunsch angepasste Produkte & Dienstleistungen. Von der Bestellung im Onlineshop bis zur kooperativen Durchführung von Bauprojekten in unserem Produktesegment passen wir unser Leistungsspektrum dem Kundenwunsch an, inklusive Beratung, Planung, Fabrikation sowie Dienstleistungen vor Ort.

Um unsere Kunden in gewohnt fachkompetenter Art weiter bedienen zu können, suchen wir für unser Vertriebsteam einen Mitarbeiter als

Technischer Innendienst & Produktmanagement m/w

Aufgabengebiet:

- Anfragen, Aufträge & Projekte im Materialliefergeschäft, technisch und kaufmännisch bearbeiten
- Kunden technisch beraten, sowie Ansprechpartner gegen aussen für Projektleitungen
- Produktmanagement mit Preiskalkulation und 2. Level Produktsupport
- Einkauf von Handelsware und Halbfabrikaten (Anfragen, Verhandeln, Bestellen, Terminieren & Überwachen)
- Koordination der Auftragsabwicklung (Bindeglied zwischen Kunde & Produktion)

Produkteportfolio:

- Zaunmaterialien wie Stahlgitter-, Geflecht-, Holz- und Staketenzäune
- Türen und Tore zu den obigen Zäunen (Peripherie)
- Drahtwaren

Anforderungsprofil:

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Erfahrung in mindestens einem nachgenannten Gebiet: In unserem Produkteportfolio oder im Innendienst von Projekten oder im Innendienst von technischen Produkten im Bauwesen.
- Idealerweise Erfahrung in der Durchführung / Abwicklung von Projekten (bis ca. 10'000.- CHF)
- Französischkenntnisse erforderlich
- Vertiefte Anwendung und Umgang mit Informatikinfrastruktur (CRM, ERP, Microsoft-Office)
- Ausgesprochen grosses Engagement für den Kunden
- Gute Kommunikationsfähigkeit, mündlich & schriftlich

Entwicklungspotenzial:

- Entwicklung von Produkten und Produktmarketing für neue und bestehende Produkte
- Strategischer Einkauf im Sinne von Definition von Lieferanten und der Beschaffungsart
- Produktdokumentation für Verkauf, Planung und Produktion, inkl. Anleitungen
- Produktgruppen Controlling

Wollen Sie mit uns **Grenzen schaffen ohne Grenzen**? Dann senden Sie Ihre Bewerbung an personal@hsb-bern.ch*
Für Auskünfte wenden Sie sich an Mathias Schmid, 031 998 31 91*

