



SCHAFFT GRENZEN OHNE GRENZEN



QUALITÄT • BERATUNG • PLANUNG • FABRIKATION • MONTAGE VOR ORT • UNTERHALT

Sie führen gerne ein leistungsorientiertes Team und schätzen flache Hierarchiestrukturen in einem KMU, das sich stark dynamisch in einem herausfordernden Umfeld weiterentwickelt? Sie wollen mit Ihrem Geschick und viel Affinität unsere Kunden immer wieder überzeugen und gleichzeitig für HSB optimale Bedingungen erreichen? Dann sind Sie bei uns genau richtig, als:

Gruppenleiter/-in Verkauf Innendienst

Aufgabengebiet:

- Personelle und operative Führung der Gruppe Innendienst (aktuell 3 Personen)
- Kunden beraten, sowie Ansprechpartner gegen aussen
- Anfragen, Aufträge & Projekte im Materialliefergeschäft technisch und kaufmännisch bearbeiten
- Koordination der Auftragsabwicklung (Bindeglied zwischen Kunde & Produktion)
- Einkauf von Handelsware und Halbfabrikaten (Anfragen, Verhandeln, Bestellen, Terminieren & Überwachen)
- Enge Zusammenarbeit mit Aussendienst, Vertriebsleitung und Gruppenleitern der Produktion.

Produkteportfolio:

- Zaunmaterialien wie Stahlgitter-, Geflecht-, Holz- und Staketenzäune
- Türen und Tore zu den obigen Zäunen (Peripherie)
- Drahtwaren

Anforderungsprofil:

- Kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung und technischem Interesse oder technische Grundausbildung mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Erfahrung in unserem Produkteportfolio oder im Innendienst und zusätzlich in der Führung von kleiner Gruppe
- Fundierte Französischkenntnisse erforderlich
- Vertiefte Anwendung und Umgang mit Informatikinfrastruktur (ERP, Microsoft-Office)
- Ausgesprochen grosses Engagement für den Kunden
- Gute Kommunikationsfähigkeit, mündlich & schriftlich

Entwicklungspotenzial:

- Tätigkeiten im Produktmanagement wie Produktgruppencontrolling, Grundlagenerarbeitung, Stammdatenpflege, etc.
- Tätigkeiten im Aussendienst wie regelmässige Kundenbesuche oder Beratungen im Zusammenhang mit Projekten.
- Tätigkeiten im Marketing Publikationen erstellen, Webseitenpflege, etc.

HSB – der starke Partner für technisch anspruchsvolle Abgrenzungen und Zugänge.

Schweizweit vertreiben wir unsere Produkte an Eisenhändler, Handwerker und regionale Fachfirmen. Nebst dem Angebot für Standard-Zaunarten mit passenden Türen, sind wir der Spezialist für technisch anspruchsvolle, auf Kundenwunsch angepasste Produkte & Dienstleistungen. Von der Bestellung im Onlineshop bis zur kooperativen Durchführung von Bauprojekten in unserem Produktesegment passen wir unser Leistungsspektrum dem Kundenwunsch an, inklusive Beratung, Planung, Fabrikation sowie Dienstleistungen vor Ort.

Wollen Sie mit uns **Grenzen schaffen ohne Grenzen**? Dann senden Sie Ihre Bewerbung an personal@hsb-bern.ch*
Für Auskünfte wenden Sie sich an Mathias Schmid, 031 998 31 91*

