



HSB SCHAFFT GRENZEN OHNE GRENZEN



QUALITÄT • BERATUNG • PLANUNG • FABRIKATION • MONTAGE VOR ORT • UNTERHALT

Vous aimez guider une équipe axée sur la performance et vous appréciez les structures hiérarchiques plates dans une PME, qui se développe très dynamique, dans un environnement exigeant? Vous aimez utiliser vos compétences et vos affinités pour convaincre sans cesse nos clients et obtenir en même temps des conditions optimales pour HSB ? Si oui, alors c'est vous qui êtes la personne recherchées en tant que:

Chef de groupe - Vente interne m/f

Tâches:

- Gestion du personnel et des opérations du groupe de la vente interne (actuellement 3 personnes)
- Renseignements techniques aux clients, ainsi que personne de contacte
- Traitement technique et commercial des demandes d'offres, commandes et projets de fourniture de matériel
- Coordination du déroulement des commandes (client => production)
- Achat de fournitures et de demi-produits (Demande d'offre, négociier, commander et contrôler)
- Collaboration étroite avec la vente externe, la direction de vente, ainsi qu'avec les responsables de la production

Nos produits:

- Grillage simple torsion, grille rigide, clôture en bois et barrière à barreaux, etc.
- Portes et portails pour les clôtures ci-dessus (protection périphérique)
- Divers matériel de clôtures

Profil exigé:

- Formation de base commerciale avec formation complémentaire et intérêt technique ou formation de base technique avec formation complémentaire technico-commerciale
- Expérience sois dans notre domaine de produits ou dans la vente interne et comme chef d'un petit groupe
- Maitrise de la langue allemande oral et écrit obligatoire, idéalement personne bilingue
- Connaissance et utilisation approfondi des logiciels informatique (ERP, Microsoft-Office)
- Engagement important envers les clients
- Bonnes capacités à communiquer oral et écrit

Potentiel du développement personel:

- Management de produits, comme controlling des groupes de produits, création de documentations de base, entretien des données de base
- Tâches pour la vente externe, comme visites régulières chez nos clients ou conseils en liaison avec des projets
- Tâches pour le marketing, comme réalisation de publications et maintenance du site web, etc.

HSB – le partenaire pour des projets complexes dans le domaine de la clôture et des portes périphériques.

Nous distribuons nos produits dans toute la suisse aux quincaillers et entreprise spécialisées en pose de clôture. Au-delà de la gamme standard de clôture et de portails, nous sommes le spécialiste pour la fourniture de produits et de prestations sur mesures et adaptés aux demandes du client.

Nous adaptons notre spectre de prestations à la commande, comme par exemple la commande via le shop-online ou après une réalisation d'un projet de construction coopérative dans notre domaine d'activité, y.c. conseil au clients, planification, fabrications et prestations sur place.

Vous voulez avec nous **Grenzen schaffen ohne Grenzen**? Alors envoyez-nous votre dossier de candidature à l'adresse personal@hsb-bern.ch*, pour tous renseignements, veuillez contacter Mons. Mathias Schmid, 031 998 31 91*

